

ASL RIETI

Proposta tecnico-economica

**Servizi di Supporto Tematico
Funzionale, Formazione e
Affiancamento all'utilizzo della
piattaforma di e-procurement
S.TEL.LA.**

Settembre 2021

intellera
consulting

Indice

- Comprensione delle vostre esigenze
- Proposta di Intervento
- Team di progetto
- Proposta economica

intellera
consulting



La nostra comprensione delle vostre esigenze

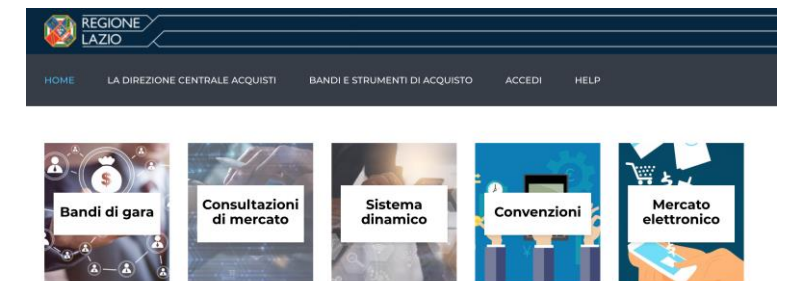
Contesto di riferimento

- L'**Azienda Sanitaria Locale di Rieti** (d'ora in poi «ASL Rieti») è uno degli Enti del Servizio Sanitario Regionale obbligati ad utilizzare la piattaforma regionale di e-procurement S.TEL.LA., pienamente operativa dal 1 ottobre 2019.
- La ASL Rieti in qualità di Stazione Appaltante può indire le proprie procedure di gara sopra e sotto soglia avvalendosi della suddetta piattaforma di e-procurement ovvero aderendo alle iniziative centralizzate pubblicate dalla DRCA mediante il Negozio Elettronico
- L'ASL Rieti intende dematerializzare completamente il ciclo degli acquisti affiancando agli strumenti Consip anche le funzionalità/servizi messi a disposizione dalla regione Lazio mediante la piattaforma e-procurement regionale S.TEL.LA (es. mercato elettronico, negozio elettronico).
- A tal fine, la ASL Rieti ha manifestato l'esigenza di avvalersi di un **supporto tematico-funzionale** che possa assisterla nell'accrescere la conoscenza e la familiarizzazione con il nuovo sistema di e-procurement con l'ottica di fornire agli utenti, gli strumenti necessari per poter lavorare in autonomia su S.TEL.LA.

OBIETTIVI DELL'INCARICO



Facilitare la familiarizzazione con le funzionalità del sistema S.TEL.LA., garantendo attività di training attivo per tutti gli utenti chiave della piattaforma (Punti ordinanti, buyer).



Proposta di Intervento

Obiettivo e Approccio Proposto

L'approccio metodologico proposto, attraverso un'offerta personalizzata, ha l'obiettivo di fornire agli utenti dell'ASL Rieti un supporto tematico funzionale per la predisposizione delle procedure di gara a sistema legato alle esigenze di utilizzo della Struttura



Contenuti delle sessioni formative

- Panoramica delle **principali funzionalità del sistema S.TEL.LA**
- Supporto alla registrazione e primo accesso
- Sessione formativa sul **modulo «Gestione bandi ed Avvisi»**
 - Pubblicazione di una gara ad evidenza pubblica (prezzo più basso e/o offerta economicamente più vantaggiosa)
 - Presentazione delle offerte da parte degli operatori economici
 - Gestione della seduta virtuale
- Sessione formativa sul **modulo «Negozio elettronico»** e supporto alla gestione degli Ordinativi di Fornitura per le gare centralizzate
- Sessione formativa altri moduli (es. Programmazione acquisti, Rilevazione fabbisogni)

Output della fase

- ✓ **Formazione in Aula e/o da remoto**
- ✓ **Organizzazione e gestione di 5 sessioni di Formazione**



Attività previste

- Affiancamento operativo nell'utilizzo del sistema
- Supporto alla pubblicazione del bando di gara
- Supporto alla fase di valutazione delle buste
- Apertura Busta Amministrativa
- Apertura Busta tecnica
- Attribuzione del punteggio Tecnico
- Apertura busta economica
- Supporto alla fase di aggiudicazione

- ✓ **Supporto on the job (a richiesta) per la configurazione di gare sopra o sotto-soglia**



La formazione e il supporto sarà erogata da un team integrato di professionisti, esperti sulle piattaforme di e-Procurement, e nello specifico profondi conoscitori dei servizi applicativi della piattaforma regionale S.TEL.LA.

Team di progetto

Il team di progetto è composto dai seguenti professionisti:



ANTONIO CANDIDO

Manager

Negli oltre 14 anni di esperienza ha maturato solide competenze nella consulenza tecnologica e direzionale. La pluriennale esperienza lavorativa ha permesso di maturare un'ottima padronanza nel project management di progetti di medie e grandi dimensioni in ambito alla Pubblica Amministrazione, dei processi di controllo di gestione e di identificazione delle strategie aziendali.

Durante il suo percorso professionale, ha consolidato competenze distintive nella definizione dei modelli e degli strumenti di sourcing previsti dalla normativa sugli appalti pubblici, sulle contrattualistica pubblica e nella pianificazione operativa degli acquisti.



ROBERTO LEE MOORE

Consulente Junior

Nei suoi 3 anni di esperienza ha maturato principalmente competenze nella consulenza IT, nella formazione e nel supporto al cliente pubblico e privato. L'esperienza lavorativa ha permesso di maturare un'ottima padronanza su tematiche di public procurement ed in particolare nel fornire supporto ai RUP nella gestione operativa delle iniziative: dalla loro preparazione, alla pubblicazione e alla valutazione delle offerte.

Proposta economica

Nel prospetto di seguito rappresentato viene riportata la quantificazione economica dell'intervento progettuale proposto, che potrà avere una durata di **8 mesi**. L'attivazione dei singoli interventi sarà condivisa in un Piano di lavoro che verrà approvato dalla Committente **entro 10 giorni dall'avvio della fornitura**:

Servizi	Effort (GG/uomo)	Attività	Totale Importo (€, IVA esclusa)
Supporto alla formazione	5	5 Sessioni formative da un 1 giornata cad.	€ 1.630,00
Affiancamento operativo e supporto tematico-funzionale	40	Supporto per 20 procedure (2 GG/UU a procedura)	€ 13.040,00
Affiancamento operativo e supporto tematico-funzionale (Gare alta complessità)	50	Supporto per 10 procedure (5 GG/UU a procedura)	€ 16.300,00
	95 GG/UU	35 Interventi	€ 30.970,00



I servizi proposti sono attivati in modalità progettuale pertanto sono da considerarsi "a consumo".

Il fornitore emetterà fattura bimestrale con rendicontazione delle giornate erogate.